

## מועדון הלקוחות remember

המטרה: ליצור מערכת יחסים ארוכת טווח בינינו לבין הלקוח. המועדון מעניק ללקוח תחושה ייחודית והכרה בו כאינדיבידואל, משפר את חווית הקנייה (שירות VIP), תורם לחווית המותג ומעניק ללקוחות הנאמנים הטבות משמעותיות, המעודדות את חזרתם לסניף.



### הטבות כרטיס חברי המועדון:

חברי המועדון של rebar נהנים ממגוון הטבות:

1. 10% צבירה בכל קנייה (כלומר לקוחות חוזרים/קונים יותר = צוברים יותר = נהנים יותר) - בממוצע על כל 10 משקאות מגיע ללקוח משקה במתנה.
2. מבצעים/הטבות
3. משקה מתנה ליום ההולדת

**חשוב לגרום ללקוח להבין ששכום ההצטרפות מוחזר במלואו ע"י 2 המשקאות שהלקוח מקבל עם ההצטרפות למועדון (משקה אחד במעמד ההצטרפות ומשקה שני בחודש יום ההולדת).**



2 משקאות לבחירה מתנה\*

+

# 10%

צבירת goodies

למימוש בכל סניפי הרשת

+

הטבות ומבצעים בלעדיים  
לחברי המועדון!

\*עלות הצטרפות: ₪50. משקה חינם במעמד ההצטרפות בשווי 25 ₪ ומשקה נוסף לבחירתך בחודש יום ההולדת. תוקף החברות הינו לשנה מיום ההצטרפות.

\*\*ניתן לשלם עבור פריטים ב-goodies כאשר מגיעים למספר goodies השווה או העולה על מחיר הפריט בלבד. בכפוף לתקנון מועדון הלקוחות.  
כל goodie = 1 ₪