

הגדלת מכירה – הגדלת משקה ועיזים

חשיפת כלל הלקוחות שלנו למוצרי הערך המוסף, תגביר את שביעות הרצון ותחזק את הקשר שלהם עם החברה.

להלן מתן כלים וטיפים להצעת מועדון לקוחות:

מועדון	יתרונות המוצר (תועלות ללקוח)	משפטי התנגדויות	טכניקות הצעה / טיפים
	עלות של 50 ₪, משקה גדול ביומולדת, 25 ₪ החזר בעת הצטרפות,		"מה המועדון שלך? / חבר מועדון שלנו נכון?! / בוא תשמע על המועדון שלנו / בטח שמעת כבר על המועדון שלנו / אתה יכול לקבל את המשקה מתנה..."
	10% צבירת נקודות מכל רכישה, (כל 9 משקאות בממוצע משקה חינם) הטבות מועדון- עיזים ותוסף מתנה, מבצעים חודשיים	"למה אני משלם כל כך יקר על מועדון? / למה להצטרף למועדון שלכם עולה לי כסף?"	אתה משלם 50 ₪ ומקבל החזר מלא והטבות בסך 61 ₪. (25 ₪ החזר בהצטרפות, משקה יום הולדת – ניתן גם גדול ב-27 ₪, 9 ₪ עבור 3 תוספים, עיזים והגדלות) בנוסף, אפשרות ליהנות מהמבצעים החודשיים שלנו. להראות דוגמה למבצע: "אם תצטרף עכשיו תוכל ליהנות מ..."
	משתלם ללקוח וחוסך לו כסף.	לא יצא לי כלום מהמועדון הקודם שלכם / לא רוצה לחדש מועדון	אם נהנית מהמועדון שלנו, אתה יכול לחדש ב-25 ₪ בלבד.
		אין לי rebar ליד הבית / אני לא בא לפה הרבה	מספיק שתקנה 2 משקאות בשנה וכבר החזרת את עלות המועדון. בנוסף, חברים ובני משפחה יכולים לקנות על



	<p>המועדון שלך.</p> <p>נגיד יש לך יומולדת באוגוסט, במהלך כל החודש אתה יכול ליהנות ממשקה גדול במתנה.</p>			
	<p>ניתן לממש הטבות גם ללא כרטיס, אתה מקבל SMS פעם בחודש עם ההטבה החודשית, כדי שתוכל לנצל אותה.</p> <p>אין בעיה להסיר את עצמך משליחת SMS</p>	<p>יש לי מלא מועדונים – לא רוצה עוד כרטיס / לא רוצה לקבל מכם SMS</p>		

